# Annette Jarosch TEXT



#### Liebe Freunde von Kurz und gut,

in der Werbung reden am liebsten alle davon, wie gut sie sind. Wörter wie "nicht" oder "keine" gilt es auf jeden Fall zu vermeiden! Das habe ich gemerkt, als ich die Texte für einen Kunden differenzieren wollte, indem ich schrieb, was derjenige NICHT ist. Der Kunde war strikt dagegen!

Dass ich mit meiner Idee nicht so falsch lag, bestätigte mir dann ein **Artikel in der w&v.** 

Dort schreibt der Strategy Director einer der erfolgreichsten deutschen Agenturen: "Harmonie erzeugt Konformismus … weil sich so viele Produkte (od. Leistungen) ähneln … wird jede Reduktion auf das Positive zum kommunikativen Nullsummenspiel … Das Negative zu nutzen, zu sagen, wer man nicht ist, oder zu zeigen, was das Produkt nicht kann, öffnet nicht nur kreative Türen, sondern macht auch einen großen Bogen um dieses Nullsummenspiel! …"

Wer offen ist für andere Wege, dem empfehle ich diesen Artikel.

### Viel Textspaß ...

... hat die Kampagne für die **Wasserwacht Bayern** gemacht, die ich für die Agentur
bioculture entwickeln durfte. Zum Tag des
Schwimmabzeichens gab es Flyer, Anzeigen,
Plakate und eine **Website**, die den Tag beworben
und zum Erfolg gemacht haben.





## Sehr positiv ...

... gestaltet sich die Zusammenarbeit mit meinem neuen Kunden **orthoscoot.** Das Start up hat einen **innovativen Fußentlastungsrollator**  **entwickelt** – für alle, die krankheits- oder verletzungsbedingt einen Fuß nicht belasten dürfen und trotzdem mobiler sein wollen, als mit Krücken oder im Rollstuhl! www.orthoscoot.com

#### **Eine gute Liaison ...**

... gehen die Themen "Mann" und "Küche" ein – vorausgesetzt, man darf sie so auf den Punkt bringen wie ich für Gienger Küchen, München.





#### Ich mag Kunden ...

... mit sinnstiftenden Produkten. Bestes

Beispiel, und neu auf meiner Kundenliste, ist **geokoax.** Das Unternehmen hat ein System entwickelt, das die **Erdwärmenutzung revolutioniert:** Es ist auch in sensiblen, bohrtiefenbegrenzten Gebieten sicher einsetzbar, benötigt rund **60 % weniger Bohrtiefe –** bei höherer Leistung und **bis zu 35 % geringeren Kosten.** www.geokoax.de

#### Einen kleinen ...

... Introtext und einige Ankündigungen habe ich für drei tolle Frauen geschrieben, die mit einem neuen, **sehr schönen Blog** am Start sind ... für alle 50plus, die konkrete statt allgemeine Profi-Tipps und Themen rund um **Fashion- / -Beauty- / -Travel** suchen. Like to www.befifty.de

#### Und wenn ...

... ihr euch fragt, warum dieser Newsletter so lange auf sich warten ließ: Es gab **kein Sommerloch**. Ich hatte extrem viele Textaufgaben zu lösen, vom Kochbuchjournal und diversen Websites, Motorrad-Broschüren und Speisekarten bis zu Zoo-Produkten und vieles mehr ...

Nun wünsche ich euch einen hoffentlich **schönen Spätsommer** und öfter mal den **Mut zur Nonkonformität!** Herzlich grüßt euch



Zum guten Schluss hier wieder ein Werbe-Lieblingsschmankerl.

# Ein perfektes Beispiel ...

... dafür, wie es gelingt, das in den Mittelpunkt zu stellen, was man NICHT kann, ist dieser Spot von SMART. :))



Foto-Quellen: Pinterest, Wasserwacht Bayern, Gienger Küchen, Orthoscoot, Geokoax, Smart

